

NHKおはよう日本、
クローズアップ現代、
読売新聞などで特集。

あの橋下大阪府知事も認めた!

“繁盛店のほめる仕組み” 実践セミナー

速効!!「ほめるシート」で“組織を活性化”

最近スタッフをほめていますか?イキイキと働いている顔を最近見ましたか?“人をほめて伸ばす”というのは誰もが知っている言葉。しかし叱ってばかりいる、ほめ方が分からない、また、スタッフに働きがいを与えたい、スタッフを育てたいなどそんなお悩みをお持ちの経営者の方々にうってつけのセミナーが開催されます。講師は(株)スパイラル・アップの原邦雄さん。実経験に基づいた『納得』『すぐ使える』が大好評中の講師で、テレビや新聞で特集され注目を集めています。“ほめる”だけではなく、絶妙に“叱る”バランスが業績を上げるキーポイント。その絶妙なポイントを実践を含めてお伝えします。

プロフィール

1996年大阪工業大学卒業後、日本食研(株)、(株)船井総合研究所を経て「現場に強いコンサルタント」を目指してラーメン店の洗い場へ転職。店長時代にスタッフをほめて伸ばし、販促なしで業績アップを達成。2007年コンサルティング企業(有)C'sへの転職後は、現場時代の経験に基づいたコンサルティングノウハウに磨きをかける。現場活性化の優れたスキルはNHKの番組や読売新聞で紹介されたり、大阪府や月刊誌『商業界』からも高く評価されている。2011年5月、(株)スパイラル・アップを設立。



講師

株式会社スパイラル・アップ
代表取締役
はら くに お
原 邦雄 さん

ほめて! ほめて! ほめて! あなたも変わる・会社も変わる!

【セミナー概要】

日時／平成23年10月19日(水)
13時30分～15時30分
場所／十和田商工会議所 5階会議室
受講料／当所会員:無料 非会員:500円
(※当日会場にてお受けします)
主催／十和田商工会議所 中小企業相談所

《講座内容》

- なんでもかんでもほめてもダメ
- ほめるシートの意味と使い方
- なぜ業績があがるのか(事例紹介)
- お店の価値は、お客様とスタッフに聴く
- 売上が上がる“接客のつぼ”
- 目標設定用紙でスタッフのがんばりを数値化
- スタッフのやる気アップの落とし穴とは

【お申込み・お問合せ】

申込み／下記の申込書に、必要事項をご記入の上、10月12日(水)までに、FAXにてお申込みください。

十和田商工会議所 TEL (0176)24-1111 FAX (0176)24-1563
〒034-8691 青森県十和田市西二番町4-11 <http://www.towada.or.jp/>

十和田商工会議所 行
FAX (0176)24-1563

経営安定セミナー申込書

切り取らずそのままFAXしてください。

平成 年 月 日

事業所名				参加者氏名
住所				
TEL	FAX			

※ご記入頂いた情報は商工会議所からの各種連絡・情報提供のため以外に利用いたしません。